

Career Service der FernUniversität in Hagen

Ingrid Lange
(Geschäftsführerin Netzwerk
Industrie RuhrOst e. V.)



Dr. Christian Kurrat
(Referat Transfer,
FernUniversität in Hagen)



Meine Top 10 Tipps zum Thema Netzwerken

- Zeige echtes Interesse an der anderen Person.
 - Teile deine Erfahrungen – auch negative.
 - Empfehle andere Menschen weiter.
 - Sag ehrlich, wo du stehst:
„Ich stehe gerade vor der Herausforderung, ...“
 - Rede positiv über andere oder halte dich zurück.
 - Frag nicht, was dir dieser Austausch bringt, sondern wie du Teil eines Austauschs werden kannst.
 - Jede Begegnung erweitert den Horizont, auch wenn du vermeintlich nichts zu bieten hast.
 - Grundhaltung: Was kann ich lernen?
 - Gute Netzwerke funktionieren nicht über die Anzahl der Kontakte, sondern über Vertrauensqualität.
 - Es geht nicht darum perfekt zu sein, es geht darum ehrlich und authentisch zu sein. Nicht „performen“, sondern eine echte Begegnung herbeiführen.
- Komme über Gemeinsamkeiten ins Gespräch.
 - Sei stets pünktlich, freundlich, zugewandt und interessiert.
 - Sprich Menschen mit Namen an.
 - Stelle dich nicht in den Vordergrund.
 - Sei ehrlich mit Lob, kritisiere immer konstruktiv.
 - Vergiss niemals einen Geburtstag.
 - Erinnerung dich nach jedem Gespräch daran wie du ihn/sie unterstützen kannst.
 - Vertrauen öffnet Türen, von denen man nicht glaubt, dass es sie gibt.
 - Verlässlichkeit ist das A und O.
 - Mein Lieblingszitat: „Vertrauen, Verlässlichkeit und Kommunikation sind Voraussetzung für erfolgreiche Kooperation.“



Meine Ergänzungen

Dr. Stephanie Steden
(Referat Transfer,
FernUniversität in Hagen)

- Achte auf deinen Gesichtsausdruck 😊
- Gehe auf andere Menschen zu, sprich Sie an
- Bereite dich vor und bereite Fragen vor
 - Kontext
 - Gemeinsame Schnittstellen
 - Kompliment + konkrete Frage